Федеральное государственное бюджет Федеральное государственное бюджетное образовательное
учреждение высшего образования
«РОССИЙСКАЯ АКАДЕМИЯ НАРОДНОГО ХОЗЯЙСТВА И ГОСУДАРСТВЕННОЙ СЛУЖБЫ ПРИ ПРЕЗИДЕНТЕ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ»

ДАЛЬНЕВОСТОЧНЫЙ ИНСТИТУТ УПРАВЛЕНИЯ – филиал РАНХиГС

УТВЕРЖДЕНО
Директор Е.С. Меркулов

Электронная подпись

ПРОГРАММА БАКАЛАВРИАТА

Международный менеджмент
(наименование образовательной программы)

РАБОЧАЯ ПРОГРАММА ДИСЦИПЛИНЫ, реализуемой без применения электронного (онлайн) курса

Б1.В.ДВ.11.02 Организация и проведение международных закупок товаров, работ и услуг
(код и наименование РПД)

38.03.02 Менеджмент
(код, наименование направления подготовки)

Очная
(форма(ы) обучения)

Год набора - 2025

ДОКУМЕНТ ПОДПИСАН ЭЛЕКТРОННОЙ ПОДПИСЬЮ
Сертификат 43B[illegible]EGDC222
Владелец Меркулов Евгений Сергеевич
Действителен с 29.01.2025 по 24.04.2026

Хабаровск, 2025 г.

Автор-составитель:

Доцент, кандидат экономических наук, доцент кафедры публичного и частного права Жукова И.В.

Заведующий кафедрой публичного и частного права кандидат юридических наук, доцент Медведева Н.М.

РПД Коммерческое право одобрена на заседании кафедры публичного и частного права
Протокол от *22.04.2025 г. № 9.*

СОДЕРЖАНИЕ

1. Перечень планируемых результатов обучения по дисциплине, соотнесенных с планируемыми результатами освоения образовательной программы	4
2. Объем и место дисциплины в структуре образовательной программы	5
3. Содержание и структура дисциплины	5
4. Материалы текущего контроля успеваемости обучающихся	10
5. Оценочные материалы промежуточной аттестации по дисциплине	15
6. Методические материалы для освоения дисциплины	19
7. Учебная литература и ресурсы информационно-телекоммуникационной сети "Интернет"	24
7.1. Основная литература	24
7.2. Дополнительная литература	24
7.3. Нормативные правовые документы и иная правовая информация	25
7.4. Интернет-ресурсы	26
7.5. Иные источники	26
8. Материально-техническая база, информационные технологии, программное обеспечение и информационные справочные системы	26

1. Перечень планируемых результатов обучения по дисциплине, соотнесенных с планируемыми результатами освоения образовательной программы

1.1. Дисциплина Б1.В.ДВ.11.02 «Организация и проведение международных закупок товаров, работ и услуг» обеспечивает овладение следующими компетенциями с учетом этапа:

Код компетенции	Наименование компетенции	Код компонента компетенции	Наименование компонента компетенции
УК ОС-2	Владение основами правовых знаний в различных сферах деятельности, умение координировать деятельность исполнителей с помощью нормативно-правового и методического инструментария реализации управленческих решений	УК ОС- 2.4	Способность в рамках разработки проекта выбирать оптимальные способы решения задач в рамках поставленной цели, исходя из существующих ограничений
УК ОС-9	Способен использовать основы экономических знаний для принятия экономически обоснованных решений в различных сферах деятельности	УК ОС-9.4	Осуществляет прогнозы относительно дальнейшего функционирования экономической системы

1.2. В результате освоения дисциплины у студентов должны быть сформированы:

ОТФ/ТФ *(при наличии профстандарта)*/ трудовые или профессиональные действия	Код компонента компетенции	Результаты обучения
А 6 Регламентация процессов подразделений организации или разработка административных регламентов подразделений организации	УК ОС-2.4 Способность в рамках разработки проекта выбирать оптимальные способы решения задач в рамках поставленной цели, исходя из существующих ограничений	**на уровне знаний:** знает юридические понятия и категории в сфере международных закупок товаров, работ, услуг.
		на уровне умений: анализирует юридические факты и возникающие в связи с ними предпринимательские правоотношения в сфере международных закупок.
		на уровне навыков: применяет правовые нормы, регулирующие правоотношения в сфере международных закупок товаров, работ, услуг
	УК ОС-9.4 Осуществляет прогнозы относительно дальнейшего функционирования экономической системы	**на уровне знаний:** знает законодательство, регламентирующие внешнеэкономическую деятельность; структуру договора международной купли-продажи товаров; виды цен и расчетов в международной торговле
		на уровне умений: умеет осуществлять необходимые для проведения внешнеэкономических операций экономические

		расчеты, оценивать стоимость внешнеэкономических контрактов.
		на уровне навыков: применяет навыки анализа и использования нормативных правовых актов для подготовки и осуществления международных закупок и поставок, навыками планирования международных закупок и поставок

2. Объем дисциплины и место дисциплины в структуре образовательной программы

Объем дисциплины

На учебную дисциплину Б1.В.ДВ.11.02 «Организация и проведение международных закупок товаров, работ и услуг» отведено 3 ЗЕТ по учебному плану 108 акад. часов, из них:

- для очной формы обучения 40 акад.часов на контактную работу (20 акад.часов лекционных, в т.ч. 2 ак.ч. в интерактивной форме, 14 акад.часов практических занятий, в т.ч. занятия в интерактивной форме – 4 ак.ч., 6 часов – лабораторные работы) и 68 акад. часов на самостоятельную работу обучающихся

Место дисциплины в структуре ОП ВО

– в соответствии с учебным планом дисциплина Б1.В.ДВ.11.02 «Организация и проведение международных закупок товаров, работ и услуг» изучается: на очной форме обучения – на 4 курсе в 8 семестре.

– дисциплина реализуется после изучения дисциплин: Б1.О.16 Основы правового регулирования управленческой деятельности, Б1.В.23 Организация предпринимательской деятельности, Б1.О.08 Общий менеджмент.

– форма промежуточной аттестации по дисциплине в соответствии с учебным планом: зачет

3.Содержание и структура дисциплины (модуля)

3.1 Структура дисциплины

Очная форма обучения

№ п/п	Наименование тем и/или разделов	Объем дисциплины (модуля), час.						Форма текущего контроля успеваемости*, промежуточной аттестации**
		Всего	Контактная работа обучающихся с преподавателем по видам учебных занятий				СРО	
			Л/ ДОТ	ЛР/ ДОТ	ПЗ/ ДОТ	КСР		
Тема1	Общие положения организации и проведении закупок товаров, работ, услуг при осуществлении внешнеэкономической деятельности.	11	2	2	-	–	7	О, ЛР
Тема 2	Субъекты	11	2	–	2	–	7	О, ПЗ

	внешнеэкономической деятельности							
Тема 3	Организация внешнеэкономической деятельности предприятия. Организация сделок с зарубежными контрагентами	11	2	-	2	–	7	О, ПЗ
Тема 4	Методы государственного регулирования внешнеторговой деятельности. Таможенно-тарифное, нетарифное регулирование	12	2	2	-	–	8	О, ЛР
Тема 5	Валютное регулирование внешнеторговой деятельности. Формы международных расчетов по закупкам товаров, работ, услуг	14	2	2	2	–	8	О, ЛР, Т, ПЗ
Тема 6	Внешнеторговые операции и сделки по закупкам товаров, работ, услуг. Структура внешнеторгового договора	12	2	-	2	–	8	О, ПЗ
Тема 7	Внешнеторговый договор купли-продажи	11	2	–	2	–	7	О, ПЗ
Тема 8	Виды сделок по закупкам товаров, работ, услуг	14	4	-	2		8	О, Т
Тема 9	Международный обмен лицензиями. Правовой режим международного лицензирования.	12	2	-	2		8	О, Т, Э
Промежуточная аттестация								**Зачет**
Всего:		**108**	**20**	**6**	**14**		**68**	

Используемые сокращения:

Л – занятия лекционного типа (лекции и иные учебные занятия, предусматривающие преимущественную передачу учебной информации педагогическими работниками организации и

(или) лицами, привлекаемыми организацией к реализации образовательных программ на иных условиях, обучающимся);

ЛР – лабораторные работы (вид занятий семинарского типа);

ПЗ – практические занятия (виды занятий семинарского типа за исключением лабораторных работ);

КСР – индивидуальная работа обучающихся с педагогическими работниками организации и (или) лицами, привлекаемыми организацией к реализации образовательных программ на иных условиях (в том числе индивидуальные консультации);

ДОТ – занятия, проводимые с применением дистанционных образовательных технологий, в том числе с применением виртуальных аналогов профессиональной деятельности.

СРО – самостоятельная работа, осуществляемая без участия педагогических работников организации и (или) лиц, привлекаемых организацией к реализации образовательных программ на иных условиях.

Примечание:

** формы текущего контроля успеваемости: опрос (О), тестирование (Т), практические задания (ПЗ), лабораторная работа (ЛР), эссе (Э).*

3.2 Содержание дисциплины

Тема 1. Общие положения организации и проведении закупок товаров, работ, услуг при осуществлении внешнеэкономической деятельности.

Предмет курса, содержание. Структура внешнеэкономической деятельности. Внешнеэкономическая деятельность - как вид предпринимательской деятельности. Понятие и признаки внешнеэкономической деятельности. Элементы внешнеэкономической деятельности. Сущность внешнеэкономической деятельности. Экономические субъекты внешнеэкономической деятельности. Источники правового регулирования внешнеторговых сделок по закупкам товаров, работ, услуг. Международно-правовое регулирование внешнеторговой деятельности

Тема 2. Субъекты внешнеэкономической деятельности

Понятие и виды субъектов ВЭД. Физические лица – российские граждане - как субъекты ВЭД. Правоспособность и дееспособность физических лиц. Законодательные акты, определяющие правовой статус, правоспособность и дееспособность российских граждан за рубежом. Юридические лица, как субъекты ВЭД. Правосубъектность юридических лиц. Российские юридические лица за рубежом. Законодательство, регулирующее деятельность российских юридических лиц за рубежом.

Иностранные физические и юридические лица. Правовое положение физических лиц в сфере внешнеэкономической деятельности. Объем полномочий юридических лиц, осуществляющих внешнеэкономическую деятельность. Правовой статус иностранных юридических лиц. Международные организации и международные юридические лица как субъекты международной хозяйственной деятельности.

Тема 3. Организация внешнеэкономической деятельности предприятия. Организация сделок с зарубежными контрагентами

Задачи службы ВЭД. Тип структуры службы ВЭД: функциональная, продуктовая, региональная, матричная. Виды создаваемого на предприятии подразделения ВЭД (группа, отдел, управление, департамент). Структура управления внешнеторговой фирмы. Аутсорсинг внешнеэкономических операций.

Контрагенты на мировом рынке и критерии их отбора. Содержание оперативно-коммерческой работы по изучению зарубежных фирм. Состав досье на фирму: информационная карта фирмы, сведения о переговорах с фирмой, сведения о деловых отношениях. Характеристика основных источников информации при изучении зарубежных

фирм. Торговая оферта как предложение продавца о желании заключить договор купли-продажи на определенных условиях. Оферта, ее виды и содержание

Тема 4. Методы государственного регулирования внешнеторговой деятельности. Таможенно-тарифное, нетарифное регулирование

Основные положения Федерального закона «Об основах государственного регулирования внешнеторговой деятельности». Принципы и методы государственного регулирования внешнеторговой деятельности. Компетенция Российской Федерации в области внешнеторговой деятельности. Предметы совместного ведения Российской Федерации и субъектов Российской Федерации в области внешнеторговой деятельности. Полномочия субъектов Российской Федерации в области внешнеторговой деятельности. Федеральные органы исполнительной власти, ответственные за регулирование внешнеторговой деятельности и их полномочия. Понятие государственной монополии на экспорт и импорт отдельных видов товаров. Запреты и ограничения на экспорт и импорт. Основные положения Федерального закона от 18.07.1999 № 183-ФЗ «Об экспортном контроле». Принципы государственной политики в области экспортного контроля.

Таможенное тарифное и нетарифное регулирование – как методы государственного регулирования внешнеэкономической (внешнеторговой) деятельности.

Тема 5. Валютное регулирование внешнеторговой деятельности. Формы международных расчетов по закупкам товаров, работ, услуг

Содержание и задачи валютного регулирования. Методы и виды валютного регулирования. Понятие валютного контроля. Понятие и совершение валютных операций. Документация по валютному контролю импортно-экспортных операций. Организация валютного контроля за экспортными операциями. Формы международных расчетов. Международные валютно-финансовые и банковские операции. Особенности различных видов международных форм валютных расчетов. Порядок открытия валютных счетов. Основные положения Закона Российской Федерации «О валютном регулировании и валютном контроле». Понятие российской валюты, иностранной валюты и валютных ценностей. Резиденты и нерезиденты. Внутренний валютный рынок Российской Федерации. Полномочия и функции органов валютного регулирования и валютного контроля. Права и обязанности юридических и физических лиц в отношении владения, пользования и распоряжения валютными ценностями. Ответственность за нарушения валютного законодательства

Тема 6. Внешнеторговые операции и сделки по закупкам товаров, работ, услуг. Структура внешнеторгового договора

Универсальные международные конвенции по внешнеторговой купле-продаже. Типовые контракты (проформы). Рекомендательный характер типовых контрактов. Существенные и иные условия контракта.

Понятие внешнеторговой операции и сделки. Классификация внешнеторговых операций. Экспортные, импортные, реэкспортные и реимпортные операции

Тема 7. Внешнеторговый договор купли-продажи

Договор купли-продажи. Венская конвенция 1980г. Условия признания договора купли-продажи международным. Структура договора международной купли-продажи товаров. Международные правила толкования торговых терминов «Инкотермс». Виды цен в международной торговле. Методы формирования контрактной цены в международных торговых сделках.

Тема 8. Виды сделок по закупкам товаров, работ, услуг

Особенности заключения международных коммерческих договоров. Внешнеторговые сделки на международных товарных биржах, аукционах и торгах (понятие, значение, порядок). Договоры бартера, перевозки, экспедиции и их правовое регулирование. Посреднические договоры (поручения, комиссии, агентский и др.) и их правовое регулирование. Компенсационные сделки. Концессионные соглашения. Международные арендные операции. Правовое регулирование лизинговых операций. Рекламное дело. Виды коммерческих сделок, заключаемые на международных выставках и ярмарках. Организация технического обслуживания и предоставление услуг потребителям. Операции с давалъческим сырьем. Простая консигнация. Правовое регулирование расчетных отношений во внешнеэкономической деятельности.

Тема 9. Международный обмен лицензиями. Правовой режим международного лицензирования

Понятие и сущность международного лицензирования. Правовое регулирование международного лицензирования. Особенности международной торговли лицензиями. Характерные черты международных лицензионных операций. Виды соглашений в международном лицензировании. Правовая охрана изобретений, полезных моделей и промышленных образцов. Правовая охрана товарных знаков. Некоммерческие формы передачи технологии. Коммерческие формы передачи технологии.

4. Материалы текущего контроля успеваемости обучающихся

4.1 В ходе реализации дисциплины Б1.В.ДВ.11.02 «Организация и проведение международных закупок товаров, работ и услуг» используются следующие методы текущего контроля успеваемости обучающихся:

Тема и/или раздел	Методы текущего контроля успеваемости аудиторно и с применением ДОТ
Общие положения организации и проведении закупок товаров, работ, услуг при осуществлении внешнеэкономической деятельности.	О, ЛР
Субъекты внешнеэкономической деятельности	О, ПЗ
Организация внешнеэкономической деятельности предприятия. Организация сделок с зарубежными контрагентами	О, ПЗ
Методы государственного регулирования внешнеторговой деятельности. Таможенно-тарифное, нетарифное регулирование	О, ЛР
Валютное регулирование внешнеторговой деятельности. Формы международных расчетов по закупкам товаров, работ, услуг	О, ЛР, Т, ПЗ
Внешнеторговые операции и сделки по закупкам товаров, работ, услуг. Структура внешнеторгового договора	О, ПЗ
Внешнеторговый договор купли-продажи	О, ПЗ
Виды сделок по закупкам товаров, работ, услуг	О, Т
Международный обмен лицензиями. Правовой режим международного лицензирования	О, Т, Э

Примечание: формы текущего контроля успеваемости: опрос (О), тестирование (Т), практические задания (ПЗ), лабораторная работа (ЛР), эссе (Э).

4.2 Материалы текущего контроля успеваемости обучающихся.

Типовые оценочные материалы по теме 1 Общие положения организации и проведении закупок товаров, работ, услуг при осуществлении внешнеэкономической деятельности.

Типовые вопросы для обсуждения*:*

1. Структура внешнеэкономической деятельности. Элементы внешнеэкономической деятельности
2. Внешнеэкономическая деятельность - как вид предпринимательской деятельности. Понятие и признаки внешнеэкономической деятельности.
3. Задачи внешнеэкономической деятельности.
4. Проблемы внешнеэкономической деятельности.
5. Виды внешнеэкономической деятельности.

Задания для лабораторной работы

Составить глоссарий по разделам:

Понятие и признаки внешнеэкономической деятельности.

Задачи внешнеэкономической деятельности.

Проблемы внешнеэкономической деятельности.

Типовые оценочные материалы по теме 2 Субъекты внешнеэкономической деятельности

Типовые вопросы для обсуждения*:*

1. Правовое положение физических лиц в сфере внешнеэкономической деятельности.
2. Объем полномочий юридических лиц, осуществляющих внешнеэкономической деятельности
3. Правовой статус иностранных юридических лиц
4. Международные организации и международные юридические лица как субъекты международной хозяйственной деятельности
5. Полномочия государства как субъекта внешнеэкономической деятельности
6. Характеристика нормативных актов РФ, регулирующих внешнеэкономическую деятельность
7. Международные договоры и конвенции, регулирующие внешнеэкономическую деятельность.
8. Понятия «резиденты» и «нерезиденты» во внешнеэкономической деятельности.

Практические задания

Задание 1.

Резидент Федеративной Республики Германия принял решение реализовать на территории РФ инвестиционный проект по производству строительных материалов. На стадии разработки проекта обсуждались четыре основных варианта его организационно-правового оформления:

- открытие нерезидентом представительства на территории РФ;
- создание на территории РФ иностранного унитарного предприятия;
- создание на территории РФ частного унитарного предприятия;
- создание на территории РФ частного унитарного предприятия с нахождением на территории одной из свободных экономических зон (резидент СЭЗ).

Выскажите обоснованное мнение о достоинствах и недостатков каждого из вышеуказанных вариантов.

Задание 2

Резидент РФ принял решение открыть филиал на территории Германии. При выполнении данного решения у исполнительного органа резидента возник вопрос о том, какие требования законодательства Германии необходимо при этом выполнять.

Определите последовательность действий по открытию резидентом Республики Беларусь филиала на территории иностранного государства.

Задание 3.

Резидент РФ заключил с Резидентом Польской Республики договор строительного подряда, в соответствии с которым Резидент Польской Республики обязался выполнить на территории РФ комплекс строительно-монтажных работ.

Однако органами госстройнадзора было отказано в выдаче разрешения на строительство на том основании, что у подрядчика отсутствовало специальное разрешение (лицензия) на проектирование и строительство зданий и сооружений I и II уровней ответственности и проведение инженерных изысканий для этих целей.

Заказчик обратился в суд с требованием о взыскании с подрядчика убытков, вызванных нарушением сроков выполнения работ.

В судебном заседании подрядчик представил суду копии учредительных документов, из которых следовало, что подрядчик вправе осуществлять любые виды деятельности по своему усмотрению. Деятельность же в области строительства по законодательству Польской Республики лицензированию не подлежит. В связи с чем, основания для привлечения подрядчика к ответственности отсутствуют.

Какое решение примет суд? Поясните последовательность действий по решению задачи.

Типовые оценочные материалы по теме 3 Организация внешнеэкономической деятельности предприятия. Организация сделок с зарубежными контрагентами

Типовые вопросы для обсуждения:

1. Ключевые факторы принятия решения о создании подразделения ВЭД.
2. Состав, функции и взаимосвязь подразделений службы ВЭД.
3. Преимущества и недостатки аутсорсинга внешнеэкономических операций
4. Поиск информации о потенциальных зарубежных партнерах. Комплексная оценка потенциальных зарубежных партнеров. Составление досье на фирму.
5. Торговая оферта как предложение продавца о желании заключить договор купли-продажи на определенных условиях.
6. Оферта, ее виды и содержание.

Практическое задание.

По данным таблицы выберите торгового партнера при экспорте товаров (из одной страны), используя балльный метод (метод ранжирования).

Таблица

Характеристика потенциального делового партнера

Оценочные критерии	Фирма А	Фирма В	Фирма С
Финансовое состояние фирмы	Стабильное	Достаточно стабильное	Кредитоспособна

Выполнение обязательств по контракту	Не всегда добросовестное	Добросовестное	Недобросовестна
Предполагаемая рентабельность коммерческой сделки, %	8-10	15-18	13-17
Форма платежа	Любая форма	Инкассо	Аккредитив
Отстаивает цены	Твердо отстаивает	Умеренное отстаивает	Легко идет на уступки
Деловая репутация фирмы	Фирма малоизвестна в деловом мире	Высокий имидж в деловом мире	Имели случаи несвоевременных платежей

Типовые оценочные материалы по теме 4 Методы государственного регулирования внешнеторговой деятельности. Таможенно-тарифное, нетарифное регулирование

Типовые вопросы для обсуждения:

1. Особенности правового регулирования таможенного дела при осуществлении внешнеэкономической деятельности.
2. Таможенное тарифное регулирование внешнеэкономической деятельности. Таможенные тарифы, таможенные процедуры.
3. Нетарифные методы государственного регулирования.
4. Квотирование и лицензирование экспортно-импортной деятельности
5. Понятие государственной монополии на экспорт и импорт отдельных видов товаров. Запреты и ограничения на экспорт и импорт.
6. Основные положения Таможенного кодекса ЕврАзЭс

Задание для лабораторной работы

Ответить на вопросы, сформировать тестовые вопросы:

1. Как называется вывоз товара с таможенной территории РФ за границу без обязательства об обратном ввозе?
2. На ввозимые в РФ товары налагается запрет при _____
3. На лиц, виновных в нарушении законодательства РФ о внешнеторговой деятельности, возлагается ответственность_____
4. Правительство РФ вправе в соответствии с нормами международного права принимать защитные меры в отношении импорта товаров _____
5. Правительство РФ может вводить количественные ограничения экспорта и импорта с целью _____

Типовые оценочные материалы по теме 5 Валютное регулирование внешнеторговой деятельности. Формы международных расчетов по закупкам товаров, работ, услуг

Типовые вопросы для обсуждения:

1. Запреты и ограничения на экспорт и импорт товаров, работ. Основные положения Федерального закона от 18.07.1999 № 183-ФЗ «Об экспортном контроле». Принципы государственной политики в области экспортного контроля.

2. Содержание и задачи валютного регулирования. Методы и виды валютного регулирования. Понятие валютного контроля. Ответственность за нарушения валютного законодательства

3. Понятие и совершение валютных операций. Организация валютного контроля за экспортными операциями. Валютные операции в условиях санкционной политики

4. Государственное регулирование внешнеторговой деятельности в области внешней торговли интеллектуальной собственностью

5. Особые виды запретов и ограничений внешней торговли товарами, услугами и интеллектуальной собственностью

Задание для лабораторной работы

Ответить на вопросы, сформировать ответ схематично:

1. Соотнести сущность методов государственного регулирования внешнеэкономической деятельностью с финансово-правовыми методами государственного регулирования

2. Провести взаимоувязку методов и изобразить решение задания схематично.

3. На каких дисциплинах, предшествующих дисциплине «Правовое регулирование внешнеэкономической деятельности», изучаются эти методы, в каких нормативно-правовых актах устанавливается механизм их реализации?

Примерное решение лабораторной работы

Система государственного регулирования ВЭД представляет собой совокупность механизмов тарифного, нетарифного, валютно-финансового и налогового регулирования. Они обусловлены межгосударственными соглашениями и договоренностями, едиными правилами взаимодействия на мировом рынке, широким набором средств и инструментов внутринационального и межгосударственного стимулирования экспорта и ограничения импорта (см.схему)

Межгосударственное регулирование осуществляется посредством двусторонних и многосторонних соглашений и договоров (Генеральное соглашение по тарифам и торговле (ГАТТ — ВТО), межправительственных соглашений, типовых условий «Инкотермс», формулирующих базисные принципы экспортно-импортных поставок.

Среди механизмов межгосударственного регулирования ведущая роль отводится генеральному соглашению по тарифам и торговле, базирующемуся на следующих принципах:

- взаимности торговых уступок. В соответствии с этим принципом страны, заключившие между собой договор, автоматически предоставляют друг другу привилегии, распространяемые на третьи страны, присоединившиеся к Генеральному соглашению;
- запрета количественных ограничений;
- недискриминации, означающем, что страна — участник ГАТТ не может быть поставлена в худшие условия;
- неприемлемости односторонних действий. Он означает, что любые решения по защите национального рынка должны приниматься после многосторонних консультаций;
- содействия справедливой конкуренции.

Следует отметить, что декларированные в ГАТТ принципы реализуются с определенными трудностями. Крупные страны, в первую очередь США, ввели определенные ограничения в сферу действия режима наибольшего благоприятствования. Так, в 2002 г. США с целью защиты национальных производителей ввели повышенные пошлины на отдельные виды стали, ввозимые из европейских стран. В свою очередь западноевропейские страны нарушали согласованные нормы, ставя национальные

интересы выше международной договоренности (использование прямых государственных субсидий в области сельского хозяйства).

Представлена схема:



Типовые тесты

Задание при решении теста:

Ответить на вопросы. Обосновать со ссылкой на соответствующий нормативный документ правильный ответ.

1. Валютная спекуляция – это:

A. операции на валютном рынке с целью получения прибыли от изменений валютных курсов во времени или на различных рынках, а также связанное с этими операциями преднамеренное принятие валютного риска;

B. банковская, биржевая деятельность, а также операции физических и юридических лиц, связанные с куплей-продажей иностранной валюты;

C. метод директивного регулирования динамики валютного курса в условиях его неустойчивости, состоит в установлении нижнего и верхнего пределов колебаний курса национальной валюты;

D. стратегия валютных операций, заключающаяся в поиске наиболее эффективных методов перевода средств в другую страну.

2. Базисная валюта – это:

A. денежная единица данной страны, используемая во внешнеэкономических связях и международных расчетах с другими странами;

B. валюта, свободно и неограниченно обмениваемая на другие иностранные валюты;

C. валюта, по отношению к которой котируются другие валюты в данной стране или финансовом центре;

D. валюта, которая функционирует только в пределах одной страны и не обменивается на другие иностранные валюты.

3. Валютный паритет – это:

A. контракт на право купить либо продать в течение договорного рока и по договорной цене лот валюты;

B. твердое, официально установленное соотношение обмена одной валюты на другую;

C. валютный обменный курс, позволяющий автоматически, путем небольших сдвигов, изменять номинальную стоимость валюты страны, увеличивая или понижая ее, если на реальных торгах на валютных биржевых рынках цена валюты в отношении к иным валютам продолжает держаться на самом низком или на самом высоком уровне в пределах установленного диапазона в течение определенного периода времени;

D. международная валюта или денежная единица, предназначенная для использования наряду с иными валютами в банковских резервах по всему миру.

4. Золотые точки – это:

A. минимальные пределы отклонений, в рамках которых могут различаться ставки обмена валюты в странах, придерживающихся золотого стандарта;

B. сбор, взимаемый при обмене падающей иностранной валюты;

C. премия, выплачиваемая при конвертации одной национальной валюты в другую;

D. система, допускающая изменения номинальном обменном курсе иностранной валюты, если платежный баланс выпустившей ее страны был несбалансирован в течение длительного времени.

5. Выбрать правильные высказывания:

A. увеличение объема денежной массы в стране ведет к росту курса национальной валюты;

B. девальвация национальной денежной единицы делает выгодным импорт;

C. экспорт капитала из страны приводит к росту курса национальной валюты;

D. фиксированный валютный курс устанавливается на основе взаимодействия спроса и предложения на иностранную валюту.

6. Валютная сделка – это:

A. операции на валютном рынке с целью получения прибыли от изменений валютных курсов во времени или на различных рынках, а также связанное с этими операциями преднамеренное принятие валютного риска;

B. банковская, биржевая деятельность, а также операции физических и юридических лиц, связанные с куплей-продажей иностранной валюты;

C. метод директивного регулирования динамики валютного курса в условиях его неустойчивости, состоит в установлении нижнего и верхнего пределов колебаний курса национальной валюты;

D. стратегия валютных операций, заключающаяся в поиске наиболее эффективных методов перевода средств в другую страну.

7. Замкнутая валюта – это:

A. денежная единица данной страны, используемая во внешнеэкономических связях и международных расчетах с другими странами;

B. валюта, свободно и неограниченно обмениваемая на другие иностранные валюты;

C. валюта, по отношению к которой котируются другие валюты в данной стране или финансовом центре;

D. валюта, которая функционирует только в пределах одной страны и не обменивается на другие иностранные валюты.

8. Регулируемая фиксация – это:

A. минимальные пределы отклонений, в рамках которых могут различаться ставки обмена валюты в странах, придерживающихся золотого стандарта;

B. сбор, взимаемый при обмене падающей иностранной валюты;

C. премия, выплачиваемая при конвертации одной национальной валюты в другую;

D. система, допускающая изменения вноминальном обменном курсе иностранной валюты, если платежный баланс выпустившей ее страны был несбалансирован в течение длительного времени.

9. Выбрать правильные высказывания:

A. девальвация национальной валюты означает, что выраженная в национальной валюте цена за иностранную валюту понижается;

B. девальвация национальной денежной единицы ведет к потере прибыли, полученной от экспорта в пересчете на отечественные товары на рынках других стран;

C. ревальвация создает для проводящей ее страны возможность дешевле приобретать иностранную валюту, что совпадает с интересами экспортеров товаров и импортеров капитала;

D. в современных условиях понятие ревальвации используются для обозначения длительного и устойчивого повышения курса данной валюты на мировых валютных рынках.

Типовые практические задания

Задание 1

Российская фирма экспортировала металлолом турецкой компании на основании внешнеэкономического контракта. Платеж за товар по платежным документам, выраженным в долларах США на сумму 100 тыс. долларов, был осуществлен турецкой компанией спустя 180 дней с момента таможенного оформления товара. Данная валютная операция производилась без разрешения ЦБ РФ.

Как следует оценить данную операцию с точки зрения российского законодательства?

Задание 2

Покупатель предъявил иск о взыскании с продавца излишне уплаченной ему суммы за перевозку купленного товара. Согласно объяснениям покупателя между сторонами заключены соглашения относительно порядка расчета фрахтовых ставок на перевозку поставляемого продавцом товара. Шкала ставок, как пояснил покупатель, является «фунтовой», т.е. калькулируемой в английских фунтах стерлингов. Она, по мнению покупателя, содержит долларовый эквивалент для облегчения переговоров между сторонами. Английский фунт стерлингов был девальвирован на 10 %. Покупатель разъяснил, что в отношении чартеров, заключаемых после даты девальвации и основанных на долларовых ставках, должен учитываться новый курс английского фунта стерлингов. В связи с эти покупатель потребовал от продавца возвратить 10 % от суммы, уплаченной покупателем в качестве фрахта после даты девальвации. Продавец иска не признал и пояснил, что соглашения между сторонами касались только порядка согласования ставок фрахта. По мнению продавца, не имеется никаких оснований связывать согласованные ставки фрахта с девальвацией фунта стерлингов.

Какое решение должен вынести суд?

Задание 3

Продавец — российская фирма — поставил покупателю — египетской компании — партию товара. В контракте предусматривалось, что платеж за поставленный товар должен производиться против акцепта тратты в течение 120 дней. После отгрузки товара тратта вместе с документами, предусмотренными контрактом, была направлена Банку внешней торговли Египта, предъявлена последним для акцепта и акцептована покупателем. По наступлению срока платежа Банк внешней торговли предъявил тратту к оплате, однако покупатель без указания каких-либо мотивов от оплаты отказался. В связи с отказом от оплаты Банк внешней торговли совершил протест по векселю, а расходы по его совершению предъявил продавцу, которые тот и возместил. В дальнейшем покупатель неоднократно в письменной форме признавал свою задолженность и гарантировал уплату суммы долга, но эти обязательства не выполнил. Продавец предъявил иск в Международный коммерческий арбитраж (г. Москва). Он просил взыскать с покупателя сумму основного долга с начислением на нее процентов.

Какое решение должен вынести суд и на основании какого законодательства?

Задание 4

Переводной вексель выписан в США с платежом в России. По форме вексель соответствовал законодательству США, но не соответствовал российскому вексельному законодательству. Ссылаясь на отсутствие в векселе необходимых реквизитов, влекущее его недействительность (пп.1, 2 Положения о переводном и простом векселе 1937г.), плательщик (российская организация) отказался платить по наступлению срока платежа.

Правомерны ли действия российской организации?

Типовые оценочные материалы по теме 6 Внешнеторговые операции и сделки по закупкам товаров, работ, услуг. Структура внешнеторгового договора

Типовые вопросы для обсуждения:

1. Универсальные международные конвенции по внешнеторговой купле-продаже. Механизм их применения
2. Типовые контракты (проформы). Рекомендательный характер типовых контрактов.
3. Существенные и общие условия внешнеэкономической сделки (контракта).
4. Особенности заключения внешнеэкономического контракта. Примеры судебной практики

Типовые практические задания

Задание 1.

Дайте правильный ответ на вопрос, проанализировав ситуацию:

В арбитражный суд В-й области РФ обратилось российское акционерное общество с иском к юридическому лицу, находящемуся на территории другого государства — члена Содружества Независимых Государств. Исковые требования были основаны на нарушении ответчиком договора о совместной деятельности. Договор был заключен на территории РФ и предусматривал, что из материалов российской стороны будет изготовлено иностранным лицом новое имущество для российского предприятия. Однако в договоре не определялось материальное право, которому подчинялась данная сделка, не была определена подсудность возможных споров. В условиях договора не содержалось также положений об ответственности сторон за ненадлежащее выполнение обязательств. Истец при заявлении исковых требований настаивал на передаче ему имущества и взыскании штрафных санкций за несвоевременный возврат его имущества, ссылаясь на нормы гражданского законодательства РФ. Ответчик опровергал требования истца со ссылкой на законодательство собственной страны.

Арбитражный суд при разрешении вопроса о применимом праве сослался на п. «в», ст. 11 «Соглашения о порядке разрешения споров, связанных с осуществлением хозяйственной деятельности» (Киев, 1992 г.), заключенного государствами-членами СНГ, в том числе и государствами, в которых находились спорящие стороны. При этом суд указал в решении: в силу того, что спор возник в отношении имущества, являющегося предметом сделки, совершенной в РФ, подлежит применению российское гражданское законодательство.

Правильно ли решение суда? Обоснуйте ответ.

Типовые оценочные материалы по теме 7 Внешнеторговый договор купли-продажи

Типовые вопросы для обсуждения:

1. Венская конвенция ООН 1980 года «О международной купле-продаже»
2. Международные правила толкования торговых терминов «Инкотермс»: базисные условия поставки товаров.
3. Экономические расчеты, необходимые для внешнеторгового договора.
4. Содержание внешнеторгового договора купли-продажи.
5. Валютно-финансовые условия международных контрактов.
6. Заключение и исполнение контракта.

Типовые практические задания

Задание 1.

Дайте оценку действиям суда в следующей ситуации:

Российское акционерное общество обратилось в арбитражный суд одного из субъектов РФ с иском к английской компании. Спор возник из отношений по поставке российским предприятием через английскую компанию продукции в ряд развивающихся государств. В контракте между отечественной и британской фирмами было указано, что все споры между ними подлежат разрешению в российском арбитражном суде, но не было оговорено применимое право.

В этом контракте были определены базисные условия поставки — CIF (ИНКОТЕРМС), а также указывалось на распространение норм обычного права на данный договор. Стороны при заключении сделки устно договорились, что поставка продукции будет осуществляться железнодорожным транспортом. Товар был упакован, как того требуют условия железнодорожных перевозок. Однако продукцию в действительности везли морем, и она прибыла в пункт назначения в негодном состоянии. Арбитражный суд во взыскании ущерба истцу отказал, сославшись на то, что товар доставлялся в соответствии с базисными условиями контракта. Арбитражный суд при вынесении решения опирался на условия СИФ (ИНКОТЕРМС), определенные в качестве обязательных в соглашении сторон.

Правильно ли поступил суд?

Типовые оценочные материалы по теме 8 Виды сделок по закупкам товаров, работ, услуг

Типовые вопросы для обсуждения:

1. Внешнеторговые сделки на международных товарных биржах, аукционах и торгах (понятие, значение, порядок).
2. Договоры бартера, перевозки, экспедиции и их правовое регулирование.
3. Посреднические договоры (поручения, комиссии, агентский и др.) и их правовое регулирование.
4. Компенсационные сделки. Концессионные соглашения.
5. Международные арендные операции. Правовое регулирование лизинговых операций.
6. Рекламное дело.
7. Виды коммерческих сделок, заключаемые на международных выставках и ярмарках.
8. Организация технического обслуживания и предоставление услуг потребителям.
9. Операции с давалъческим сырьем.
10. Простая консигнация.

Типовые тесты:

Задание при решении теста:

Ответить на вопросы. Обосновать со ссылкой на соответствующий нормативный документ правильный ответ.

1. *Субъекты, не являющиеся участниками ВЭД*
A) организации-посредники
B) региональные органы самоуправления
C) риэлторские фирмы
D) производители-эспортеры

2. *К основной внешнеэкономической операции относится:*
A) лизинг
B) экспедиторские операции
C) страхование грузов
D) международные расчеты

3. *Основным признаком экспорта товара является:*
A) расчеты в валюте
B) таможенное оформление
C) заключение контракта
D) пересечение границы

4. *На международных товарных биржах сделки заключаются товарами с:*
A) индивидуальными свойствами
B) уникальными свойствами
C) стандартизированными
D) различными свойствами

5. *Сделка, в которой не задействован механизм валютного расчета:*
A)бартер
B)хайринг
C)встречная закупка
D)компенсационная закупка

Типовые оценочные материалы по теме 9 Международный обмен лицензиями. Правовой режим международного лицензирования

Типовые вопросы для обсуждения:

1. Виды лицензионных соглашений в международном лицензировании
2. Условия внешнеэкономических сделок с объектами ИС
3. Правовая охрана изобретений, полезных моделей и промышленных образцов при осуществлении внешнеэкономической деятельности.
4. Правовая охрана товарных знаков при осуществлении внешнеэкономической деятельности.
5. Понятие параллельного импорта при осуществлении внешнеэкономической деятельности

Типовые тесты

Задание при решении теста:

Ответить на вопросы. Обосновать со ссылкой на соответствующий нормативный документ правильный ответ.

1. Авторское право признается в РФ за иностранцами:

1) в отношении произведений, впервые выпущенных в свет на территории РФ или находящихся на ее территории в какой-либо объективной форме;

2) на произведения, выпущенные в свет за границей, — при наличии международного договора;

3) на произведения, вышедшие в свет за границей, — при условии их опубликования в РФ не позднее, чем через 6 месяцев.

2. РФ является участницей:

1) Всемирной (Женевской), конвенции об авторском праве1952 г.;

2) Бернской конвенции об охране литературных и художественных произведений 1886 г.;

3) Женевской конвенции об охране производителей фонограмм 1971 г.

3. Парижская конвенция по охране промышленной собственности предусматривает:

1) выдачу международного патента;

2) предоставление национального режима;

3) правило о конвенционном приоритете.

4. Договор о патентной кооперации предусматривает:

1) подачу в национальные патентные ведомства международной заявки;

2) временную охрану разработок, помещенных на официальных международных выставках;

3) выдачу международного патента.

5. Патентование в зарубежных странах изобретений, полезных моделей, промышленных образцов, созданных в РФ, осуществляется:

1) до того, как изобретение заявлено в РФ;

2) не ранее, чем через шесть месяцев после подачи заявки в Патентное ведомство РФ;

3) не ранее, чем через 1 год после подачи заявки в Патентное ведомство РФ.

6. Право на регистрацию товарных знаков в РФ предоставляется иностранным юридическим и физическим лицам:

1) без ограничения;

2) на основе международных договоров;

3) на основе взаимности.

7. В РФ право на регистрацию наименований мест происхождения товара предоставлено иностранным юридическим и физическим лицам:

1) без ограничений;

2) на основе международного договора;

3) на основе взаимности.

8. Иностранные юридические и физические лица пользуются в РФ правом на охрану товарного знака:

1) в силу международного договора;

2) на основе взаимности;

3) на безусловной основе.

9. Согласно Парижской конвенции об охране промышленной собственности товарные знаки и знаки обслуживания пользуются охраной в странах-участницах:

1) если они зарегистрированы в этих странах, независимо от регистрации в стране происхождения;

2) если они относятся к общеизвестным знакам;

3) если осуществлена их международная регистрация в соответствии с международным договором.

10. Евразийская патентная конвенция 1994 г. предусматривает:

1)выдачу евразийского патента на изобретение;

2) подачу евразийской заявки;

3) отмену права государств выдавать национальные патенты.

Типовые темы эссе

1.Виды соглашений в международном лицензировании

2. Правовая охрана изобретений, полезных моделей и промышленных образцов при осуществлении внешнеэкономической деятельности

Критерии оценивания результатов успеваемости при осуществлении текущего контроля

Опрос.

Опрос оценивается по четырехбалльной шкале по следующим критериям:

- 5 баллов (оценка «5») – обучающийсяполно излагает материал, дает правильное определение основных понятий; обнаруживает понимание материала, может обосновать свои суждения, применить знания на практике, привести необходимые примеры не только из литературных источников, но и самостоятельно составленные; излагает материал последовательно и стилистически грамотно;

- 4 балла (оценка «4») - обучающийся дает ответ, удовлетворяющий тем же требованиям, что и для отметки «5», но допускает 1–2 ошибки, которые сам же исправляет, и 1–2 недочета в последовательности и стилистическом оформлении излагаемого;

- 3 балла (оценка «3») - обучающийся обнаруживает знание и понимание основных положений данной темы, однако излагает материал неполно и допускает неточности в определении понятий или формулировке правил; не умеет достаточно глубоко и доказательно обосновать свои суждения и привести свои примеры; излагает материал непоследовательно и допускает ошибки в стилистическом оформлении излагаемого;

- 0 баллов (оценка «2») - обучающийся отказывается отвечать по причине неподготовленности или при ответе обнаруживает незнание большей части соответствующего вопроса, допускает ошибки в формулировке определений и правил, искажающие их смысл, беспорядочно и неуверенно излагает материал.

Тестирование.

Тестовое задание оценивается из расчета за каждый правильный ответ – 1 балл. Задание считается выполненным при результате не менее: 90% - 5 баллов (оценка «5»); 70% - 4 балла (оценка «4»); 50% - 3 балла (оценка «3»); менее 50% - 0 баллов (оценка «2»).

Эссе.

В соответствии с указанным вопросом обучаемому необходимо изложить собственную точку зрения с учетом представленных основных требований к написанию эссе.

Эссе оцениваются по следующим критериям:

- 5 баллов (оценка «5») – содержание работы основано на анализе научной статьи и адекватно теме, продемонстрировано умение критически оценить анализируемую информацию, содержится вывод о наличии или отсутствии проблемы, демонстрируется собственная точка зрения по сути источника.

- 4 балла (оценка «4») – содержание работы основано на анализе научной статьи и в целом адекватно теме, продемонстрировано умение критически оценить анализируемую информацию, содержится вывод о наличии или отсутствии проблемы, собственная точка зрения по сути источника выражена не достаточно конкретно или ошибочна.

- 3 балла (оценка «3») – содержание работы основано на анализе научной статьи и частично неадекватно теме, не отражено умение критически оценивать анализируемую информацию.

- 0 баллов (оценка «2») – содержание работы не основано на анализе научной статьи, демонстрирует поверхностное знание / полное незнание темы, содержание большей частью / полностью неадекватно теме, работа не демонстрирует точки зрения автора и его логики.

Критерии оценки работы с практическим заданием

1. Полнота выполненной работы:
2. Правильность выполненной работы;
3. Актуальность используемой литературы.

Оценка «5» -«отлично»-ставится, если обучающийся логически мыслит, способен анализировать, вычленяет причинно-следственные связи, демонстрирует навыки работы с источником, делает выводы, дает четкие развернутые ответы на поставленные вопросы, подкрепляя их анализом фактических обстоятельств дела, приведенных в условиях задач, ссылками на конкретные статьи законодательства.

Оценка «4» -«хорошо» -ставится, если обучающийся логически мыслит, демонстрирует навыки работы с источником, способен анализировать, делать выводы, но дает не совсем четкие развернутые ответы на поставленные вопросы, не всегда подкрепляя их анализом фактических обстоятельств дела, приведенных в условиях задач, ссылками на конкретные статьи законодательства.

Оценка «3» -«удовлетворительно»-ставится, если обучающийся понимает суть проблемы, способен логически мыслить, демонстрирует навыки работы с источником, однако ответы на поставленные вопросы дает нечеткие неразвернутые, не подкрепляя их анализом фактических обстоятельств дела, приведенных в условиях задач, ссылками на конкретные статьи законодательства.

Оценка «2» -«неудовлетворительно» -ставится, если обучающийся понимает суть проблемы, не демонстрирует навыки работы с источником, не дает ответ на наводящие вопросы преподавателя, не способен к принятию правильного решения.

Лабораторная работа оценивается по следующим критериям:

- 5 баллов – обучающийся полно излагает материал, дает правильное определение основных понятий; обнаруживает понимание материала, может обосновать свои суждения, применить знания на практике, привести необходимые примеры не только из литературных источников, но и самостоятельно составленные; излагает материал последовательно и стилистически грамотно;

- 4 балла - обучающийся дает ответ, удовлетворяющий тем же требованиям, что и для отметки «5», но допускает 1–2 ошибки, которые сам же исправляет, и 1–2 недочета в последовательности и стилистическом оформлении излагаемого;

- 3 балла - обучающийся обнаруживает знание и понимание основных положений данной темы, однако излагает материал неполно и допускает неточности в определении понятий или формулировке правил; не умеет достаточно глубоко и доказательно обосновать свои суждения и привести свои примеры; излагает материал непоследовательно и допускает ошибки в стилистическом оформлении излагаемого;

- 0 баллов - обучающийся отказывается отвечать по причине неподготовленности или при ответе обнаруживает незнание большей части соответствующего вопроса, допускает ошибки в формулировке определений и правил, искажающие их смысл, беспорядочно и неуверенно излагает материал.

5. Оценочные материалы промежуточной аттестации по дисциплине

5.1. Зачет проводится с применением следующих методов (средств):

Зачет проводится с применением следующих средств: опрос по вопросам к зачету.

Перечень компетенций с указанием этапов их формирования в процессе освоения образовательной программы

Код компетенции	Наименование компетенции	Код компонента компетенции	Наименование компонента компетенции
УК ОС-2	Владение основами правовых знаний в различных сферах деятельности, умение координировать деятельность исполнителей с помощью нормативно-правового и методического инструментария реализации управленческих решений	УК ОС- 2.4	Способность в рамках разработки проекта выбирать оптимальные способы решения задач в рамках поставленной цели, исходя из существующих ограничений
УК ОС-9	Способен использовать основы экономических знаний для принятия экономически обоснованных решений в различных сферах деятельности	УК ОС-9.4	Осуществляет прогнозы относительно дальнейшего функционирования экономической системы

5.2. Оценочные материалы промежуточной аттестации

Компонент компетенции	Ключевой индикатор оценивания	Критерий оценивания
УК ОС-2.4 Способность в рамках разработки проекта выбирать оптимальные способы решения задач в рамках поставленной цели, исходя из существующих ограничений	Представляет и защищает самостоятельно разработанный проект любого типа, исходя из действующих правовых норм и с обоснованием ресурсов и ограничений при его разработке и реализации	Точно определяет нормативно-правовой акт, условия заключения. Самостоятельно и правильно применяет знания в различных ситуациях.
УК ОС-9.4 Осуществляет прогнозы относительно дальнейшего функционирования экономической системы	Приводит экономическое обоснование принимаемых решений в различных сферах деятельности	Делает выводы и рекомендации по условиям заключения сделок по международным закупкам товаров, работ, услуг

Типовые оценочные материалы промежуточной аттестации

Примерные вопросы к зачету

1. Понятие и признаки внешнеэкономической деятельности. Элементы внешнеэкономической деятельности
2. Виды внешнеэкономической деятельности. Особенности правового регулирования внешнеэкономической деятельности
3. Содержание и задачи валютного регулирования внешнеэкономической деятельности
4. Полномочия государства как субъекта внешнеэкономической деятельности
5. Квотирование и лицензирование экспортно-импортной деятельности
6. Нетарифные методы государственного регулирования внешнеэкономической деятельности
7. Система валютного контроля внешнеэкономической деятельности в сфере заключения сделок по закупкам товаров, работ, услуг
8. Организационные формы иностранного участия в экономике Российской Федерации. Формы инвестирования
9. Методы и виды валютного регулирования внешнеэкономической деятельности
10. Виды закупок, заключаемых на международных выставках и ярмарках
11. Участники внешнеэкономической деятельности. Понятия «резиденты» и нерезиденты»
12. Таможенное тарифное регулирование внешнеэкономической деятельности
13. Порядок регистрации предприятий с иностранными инвестициями
14. Налоговое регулирование внешнеэкономической деятельности. Правовой и налоговый статус участников внешнеэкономической деятельности – резидентов и нерезидентов
15. Понятие внешнеторговой операции и сделки. Классификация внешнеторговых операций.
16. Экспортные, импортные, реэкспортные и реимпортные операции
17. Внешнеторговые сделки на аукционах и торгах и их правовое регулирование.
18. Сделки по закупкам товаров, работ, услуг на условиях бартера, перевозки при осуществлении внешнеэкономической деятельности
19. Международные валютно-финансовые и банковские операции при осуществлении внешнеэкономической деятельности.
20. Организация валютного контроля за экспортными операциями
21. Формы международных расчетов.
22. Документация по валютному контролю экспортно-импортных операций
23. Особенности различных видов международных форм валютных расчетов
24. Правовая охрана товарных знаков во внешнеэкономических сделках
25. Международные правила толкования условий торговли ИНКОТЕРМС при осуществлении внешнеэкономической деятельности
26. Понятие и сущность международного лицензирования. Виды сделок в международном лицензировании
27. Международные арендные операции. Международный лизинг
28. Внешнеторговые сделки на международных товарных биржах
29. Закупки товаров работ, услуг с условиями заключения договоров поручения, комиссий, агентский при осуществлении внешнеэкономической деятельности
30. Правовое регулирование рекламного и выставочного дела при осуществлении внешнеэкономической деятельности
31. Организация технического обслуживания и предоставление услуг потребителям при осуществлении внешнеэкономической деятельности
32. Компенсационные сделки, концессионные соглашения при осуществлении внешнеэкономической деятельности
33. Международные договоры, регулирующие международные закупки. Акты международных организаций как источники правового регулирования внешнеэкономической деятельности

34. Основные положения Федерального закона от 09.07.1999г. №160-ФЗ «Об иностранных инвестициях в Российской Федерации»
35. Основные положения Федерального закона от 30.12.1995г. №225-ФЗ «О соглашениях о разделе продукции»
36. Основные положения Федерального закона от 10.12.2003 №173-ФЗ «О валютном регулировании и валютном контроле»
37. Венская конвенция 1980г.
38. Заключение и исполнение договора купли-продажи по Венской конвенции 1980г.
39. Толкование сделок купли-продажи по Венской конвенции 1980 г.
40. Торговая оферта как предложение продавца о желании заключить договор купли-продажи на определенных условиях.
41. Характеристика ИНКОТЕРМС
42. Базисные условия поставок ИНКОТЕРМС
43. Основные положения Федерального закона от 12.12.2003 №164-ФЗ «Об основах государственного регулирования внешнеторговой деятельности»
44. Основные положения Федерального закона от 18.07.1999г. №183-ФЗ «Об экспортном контроле»
45. Ключевые факторы принятия решения о создании подразделения ВЭД.
46. Состав, функции и взаимосвязь подразделений службы ВЭД.
47. Преимущества и недостатки аутсорсинга внешнеэкономических операций
48. Поиск информации о потенциальных зарубежных партнерах. Комплексная оценка потенциальных зарубежных партнеров. Составление досье на фирму.

Шкала оценивания

Показатель оценивания	***Критерий оценивания***	***Оценка***
Способность обобщать, структурировать материал, делать обоснованные выводы в устной и письменной форме.	Качественно и самостоятельно отвечает на вопросы, обосновывает решения. Использует актуальную информацию, умеет критически оценивать анализируемую ситуацию.	Зачтено
	Самостоятельно отвечает на вопросы, демонстрирует навыки работы с источником, способен анализировать, делать выводы, но дает ответы на поставленные вопросы, не всегда подкрепляя их анализом фактических обстоятельств дела, приведенных в условиях задач, ссылками на конкретные статьи законодательства.	
	В типовых условиях анализирует информацию, способен делать выводы, однако ответы на поставленные вопросы дает нечеткие неразвернутые, не приводя примеры правоприменительной практики	
	Не способен в типовых условиях обосновывать решение, используя положения нормативно-правовых актов и анализ фактических обстоятельств дела.	Не зачтено
Работа с нормативно-правовыми актами.	Правильное и полное уяснение сущности и содержания законов и нормативных актов, в том числе в сфере международного частного права, знание и применение основных критериев подготовки юридического анализа и юридических заключений в конкретных видах юридической деятельности	Зачтено
	Самостоятельно, но не полное уяснение сущности и содержания законов и нормативных актов, что может привести к возникновению незначительных ошибок, связанных с толкованием и правильностью применения правовых норм.	

	Обучающийся без опоры на соответствующие методики по уяснению сущности: - определяет содержание законов и нормативных актов, с существенными ошибками выявляет правовые нормы, подлежащие толкованию и применению в конкретном виде юридической деятельности	
	Не способен самостоятельно: уяснить сущность и содержание законов и нормативных актов, применить нормы права в практической деятельности, грамотно использовать юридические термины и понятия	Не зачтено
Анализ процессов, происходящих в рассматриваемой сфере деятельности	Полное, самостоятельное, верное изложение материала, достаточная аргументация выводов. Верное решение практического задания.	Зачтено
	Правильно определяет и толкует основные понятия и правовые нормы, однако анализ в рассматриваемой сфере деятельности не полный, что влечет возможность ошибки при анализе юридических фактов	
	Правильно определяет основные понятия и правовые нормы, однако не способен самостоятельно толковать их для анализа процессов в рассматриваемой сфере деятельности, что может повлечь неправильное решение практического задания	
	Не способен самостоятельно: анализировать процессы, происходящие в рассматриваемой сфере деятельности, правильно определять и толковать основные понятия и правовые нормы, что делает невозможным самостоятельно выполнить практическое задание	Не зачтено

Методические материалы, определяющие процедуры оценивания знаний, умений, навыков и (или) опыта деятельности, характеризующих этапы формирования компетенций

Промежуточный контроль знаний осуществляется по результатам сдачи зачета по пройденному курсу. Ответы на зачете оцениваются по балльной шкале оценки знаний по следующим критериям: Процедура проведения зачета установлена в соответствии с Регламентом по проведению промежуточной аттестации с применением балльно-рейтинговой системы оценки знаний обучающихся в Дальневосточном институте управления – филиале РАНХиГС.

Максимальное количество баллов, которые может набрать обучаемый в рамках изучения дисциплины равно 100 баллов, при этом 70 баллов приходится на текущую аттестацию и 30 баллов - на промежуточную аттестацию (зачет).

При проведении промежуточной аттестации учитываются результаты выполнения практикума, кейса.

Шкала соответствия между баллами (процентами), выставляемыми по многобалльной (процентной) системе, и отметками четырехбалльной системы оценки знаний

Наименование отметки	**Сумма баллов (процентов)**
Зачтено	60-100
Не зачтено	0-59

6. Методические материалы по освоению дисциплины

6.1 Методические указания для обучающихся по освоению материала занятий лекционного типа

Занятия лекционного типа дают обучающимся систематизированные знания о наиболее сложных и актуальных проблемах изучаемой дисциплины.

Осуществляя учебные действия на лекционных занятиях, обучающиеся должны внимательно воспринимать материал, подготовленный преподавателем, мыслить, добиваться понимания изучаемого предмета. Обучающиеся должны аккуратно вести конспект. В случае недопонимания какой-либо части предмета следует в установленном порядке задать вопрос преподавателю. В процессе работы на лекции необходимо также выполнять в конспектах модели изучаемого предмета (рисунки, схемы, чертежи и т.д.), которые использует преподаватель.

6.2 Методические указания для обучающихся по освоению материала занятий семинарского типа, в том числе лабораторных работ

Практические занятия являются аудиторными.

Для того, чтобы аудиторный материал занятия был освоен обучающимся ему необходимо предварительно изучить теоретический материал по данной теме, ознакомиться с литературой, рекомендованной преподавателем, и найденной самостоятельно; выполнить задания, предложенные преподавателем, к занятию; составить перечень вопросов, вызывающих затруднения, неясности или сомнения, обсудить их с преподавателем на консультации или на занятии.

6.3 Методические указания для обучающихся по подготовке к тестированию

При подготовке к тестированию необходимо внимательно изучить содержание тем дисциплины, которые выносятся на проверку.

Как и любая другая форма подготовки к контролю знаний, тестирование имеет ряд особенностей, знание которых помогает успешно выполнить тест. Можно дать следующие методические рекомендации:

– прежде всего, следует внимательно изучить структуру теста, оценить объем времени, выделяемого на данный тест, увидеть, какого типа задания в нем содержатся;

– лучше начинать отвечать на те вопросы, в правильности решения которых нет сомнений, пока, не останавливаясь на тех, которые могут вызвать долгие раздумья. Это позволит успокоиться и сосредоточиться на выполнении более трудных вопросов;

– очень важно всегда внимательно читать задания до конца, не пытаясь понять условия «по первым словам» или выполнив подобные задания в предыдущих тестированиях. Такая спешка нередко приводит к досадным ошибкам в самых легких вопросах;

– если не знаете ответа на вопрос или не уверены в правильности, следует пропустить его и отметить, чтобы потом к нему вернуться.

Рассчитывать выполнение заданий нужно всегда так, чтобы осталось время на проверку и доработку (примерно 1/3-1/4 запланированного времени). Тогда вероятность описок сводится к нулю и имеется время, чтобы набрать максимум баллов на легких заданиях и сосредоточиться на решении более трудных, которые вначале пришлось пропустить.

6.4. Методические указания для обучающихся по подготовке к опросу

Опросы по темам проводятся в части проверки и уяснения основных правовых понятий и категорий. При подготовке к опросу, обучающийся должен изучить вопросы для самостоятельной подготовки к практическим занятиям, составить краткий конспект ответа на каждый из представленных вопросов.

6.5. Методические указания для обучающихся по самостоятельной работе

Самостоятельная работа обучающемуся является важным элементом изучения дисциплины Страховое право. Усвоение материала дисциплины на семинарах и в результате самостоятельной подготовки и изучения отдельных вопросов дисциплины, позволят студенту подойти к промежуточной аттестации подготовленным, и потребует лишь повторения ранее пройденного материала. Знания, накапливаемые постепенно и в различных ракурсах, с использованием противоположных мнений и взглядов на ту или иную проблему являются глубокими и качественными, и позволяют формировать соответствующие компетенции как итог образовательного процесса.

Для систематизации знаний по дисциплине первоначальное внимание обучающемуся следует обратить на рабочую программу курса, которая включает в себя разделы и основные проблемы дисциплины, в рамках которых и формируются вопросы для контроля и аттестации. Поэтому обучающейся, заранее ознакомившись с программой курса, может лучше сориентироваться в последовательности освоения курса с позиций организации самостоятельной работы.

При организации процесса освоения дисциплины обучающемуся следует учитывать:

1. Планирование времени, отведенного на освоение дисциплины.

При планировании времени на освоение дисциплины следует руководствоваться: А) структурой дисциплины (раздел 5 настоящей рабочей программы), в которой указаны количество академических часов в разрезе каждой темы, вида занятий (практическое) и часы на самостоятельную работу; Б) формой текущего контроля успеваемости (эссе, коллоквиум, выполнение индивидуальных занятий и др.); В) формой промежуточной аттестации (зачет).

2. Последовательность действий при освоении дисциплины. Изучение каждой темы дисциплины целесообразно начинать со знакомства с содержанием дисциплины в разрезе тем; затем следует этап подбора источников из числа рекомендуемых и подобранных самостоятельно (научные статьи; авторефераты к диссертациям на соискание ученой степени; информация с официальных сайтов государственных органов, др.). Изучение источниковой базы может сопровождаться конспектированием (например, тезисным), составлением глоссария, др. Целесообразно вести перечень проблемных вопросов как по существу темы, обусловленных пробелами в научном и правовом поле и проблемами практического характера, так и в случае затруднений с уяснением смысла изложенного в источниках материала (указанные вопросы могут быть разрешены впоследствии самим студентом; во время сессионных занятий или на консультации с преподавателем).

3. Использование учебно-методических материалов и работу с литературой. Следует применять следующую последовательность источников для изучения тем дисциплины: А) нормативные правовые акты; Б) комментарии к законодательным актам; В) научная и учебная литература; Г) другие.

4. Подготовку к текущему контролю успеваемости и выполнению домашних индивидуальных заданий. При выполнении индивидуальных заданий, следует руководствоваться методическими рекомендациями, представленными по каждому виду индивидуальных заданий в указанном разделе. При подготовке к вопросам и заданиям контролируемой самостоятельной работы ответы необходимо изложить в письменной форме и представить на проверку, при этом ответы должны быть по существу вопроса, конструктивны, лаконичны и не должны иметь реферативного изложения.

6.6. Методические указания для обучающихся по подготовке к решению практических заданий

При решении задачи необходимо дать правильную юридическую квалификацию рассматриваемых в условиях задачи фактов и отношений.

Решение задачи обязательно должно быть изложено в письменной форме в тетради для семинарских занятий по гражданскому праву и включать в себя:

- краткий анализ обстоятельств дела;

- выводы, обоснованные ссылками на конкретные правовые нормы с полным и грамотным указанием на все необходимые данные об использованных при решении задачи нормативно-правовых актах.

6.7. Методические указания для обучающихся по написанию эссе

Эссе – очерк, трактующий какие-нибудь проблемы не в систематическом научном виде, а в свободной форме. Эссе – прозаическое сочинение небольшого объёма и свободной композиции, трактующее частную тему и представляющее попытку передать индивидуальные впечатления и соображения, так или иначе, с нею связанные. Эссе– это творческое мини-сочинение по конкретной проблеме, имеющей отношение к теме дисциплины. Этапы написания эссе: 1) определение смысла предложенной проблемы, подбор и изучение научных статей, содержащих высказывания по ней; 2) осмысление проблемы; 3) формулирование своего отношения к высказыванию; 4) использование определений, терминов, обобщение, теоретическая обоснованность понятий и теорий; 5) использование фактов, примеров, обосновывающих вашу позицию; 6) вывод.

Требования к эссе:

Эссе обучаемые готовят по вопросам, определенным по теме:

Рекомендуемый объем эссе: 1 - 3 страницы печатного текста (размер шрифта – 14, тип шрифта – TimesNewRoman, интервал – 1). Эссе может включать в себя составленные автором таблицы, схемы.

Эссе рекомендуется подготовить в виде рассуждения по рассматриваемому вопросу на основе обзора доктринальных источников (научной статьи).

6.8. Вопросы для самостоятельной подготовки к практическим занятиям

Тема 1. Общие положения организации и проведении закупок товаров, работ, услуг при осуществлении внешнеэкономической деятельности.

Предмет курса, содержание. Структура внешнеэкономической деятельности. Внешнеэкономическая деятельность - как вид предпринимательской деятельности. Понятие и признаки внешнеэкономической деятельности. Элементы внешнеэкономической деятельности. Сущность внешнеэкономической деятельности. Экономические субъекты внешнеэкономической деятельности. Источники правового регулирования внешнеторговых сделок по закупкам товаров, работ, услуг. Международно-правовое регулирование внешнеторговой деятельности

Тема 2. Субъекты внешнеэкономической деятельности

Понятие и виды субъектов ВЭД. Физические лица – российские граждане - как субъекты ВЭД. Правоспособность и дееспособность физических лиц. Законодательные акты, определяющие правовой статус, правоспособность и дееспособность российских граждан за рубежом. Юридические лица, как субъекты ВЭД. Правосубъектность юридических лиц. Российские юридические лица за рубежом. Законодательство, регулирующее деятельность российских юридических лиц за рубежом.

Иностранные физические и юридические лица. Правовое положение физических лиц в сфере внешнеэкономической деятельности. Объем полномочий юридических лиц, осуществляющих внешнеэкономическую деятельность. Правовой статус иностранных юридических лиц. Международные организации и международные юридические лица как субъекты международной хозяйственной деятельности.

Тема 3. Организация внешнеэкономической деятельности предприятия. Организация сделок с зарубежными контрагентами

Задачи службы ВЭД. Тип структуры службы ВЭД: функциональная, продуктовая, региональная, матричная. Виды создаваемого на предприятии подразделения ВЭД (группа, отдел, управление, департамент). Структура управления внешнеторговой фирмы. Аутсорсинг внешнеэкономических операций.

Контрагенты на мировом рынке и критерии их отбора. Содержание оперативно-коммерческой работы по изучению зарубежных фирм. Состав досье на фирму: информационная карта фирмы, сведения о переговорах с фирмой, сведения о деловых отношениях. Характеристика основных источников информации при изучении зарубежных фирм. Торговая оферта как предложение продавца о желании заключить договор купли-продажи на определенных условиях. Оферта, ее виды и содержание

Тема 4. Методы государственного регулирования внешнеторговой деятельности. Таможенно-тарифное, нетарифное регулирование

Основные положения Федерального закона «Об основах государственного регулирования внешнеторговой деятельности». Принципы и методы государственного регулирования внешнеторговой деятельности. Компетенция Российской Федерации в области внешнеторговой деятельности. Предметы совместного ведения Российской Федерации и субъектов Российской Федерации в области внешнеторговой деятельности. Полномочия субъектов Российской Федерации в области внешнеторговой деятельности. Федеральные органы исполнительной власти, ответственные за регулирование внешнеторговой деятельности и их полномочия. Понятие государственной монополии на экспорт и импорт отдельных видов товаров. Запреты и ограничения на экспорт и импорт. Основные положения Федерального закона от 18.07.1999 № 183-ФЗ «Об экспортном контроле». Принципы государственной политики в области экспортного контроля.

Таможенное тарифное и нетарифное регулирование – как методы государственного регулирования внешнеэкономической (внешнеторговой) деятельности.

Тема 5. Валютное регулирование внешнеторговой деятельности. Формы международных расчетов по закупкам товаров, работ, услуг

Содержание и задачи валютного регулирования. Методы и виды валютного регулирования. Понятие валютного контроля. Понятие и совершение валютных операций. Документация по валютному контролю импортно-экспортных операций. Организация валютного контроля за экспортными операциями. Формы международных расчетов. Международные валютно-финансовые и банковские операции. Особенности различных видов международных форм валютных расчетов. Порядок открытия валютных счетов. Основные положения Закона Российской Федерации «О валютном регулировании и валютном контроле». Понятие российской валюты, иностранной валюты и валютных ценностей. Резиденты и нерезиденты. Внутренний валютный рынок Российской Федерации. Полномочия и функции органов валютного регулирования и валютного контроля. Права и обязанности юридических и физических лиц в отношении владения, пользования и распоряжения валютными ценностями. Ответственность за нарушения валютного законодательства

Тема 6. Внешнеторговые операции и сделки по закупкам товаров, работ, услуг. Структура внешнеторгового договора

Универсальные международные конвенции по внешнеторговой купле-продаже. Типовые контракты (проформы). Рекомендательный характер типовых контрактов. Существенные и иные условия контракта.

Понятие внешнеторговой операции и сделки. Классификация внешнеторговых операций. Экспортные, импортные, реэкспортные и реимпортные операции

Тема 7. Внешнеторговый договор купли-продажи

Договор купли-продажи. Венская конвенция 1980г. Условия признания договора купли-продажи международным. Структура договора международной купли-продажи товаров. Международные правила толкования торговых терминов «Инкотермс». Виды цен в международной торговле. Методы формирования контрактной цены в международных торговых сделках.

Тема 8. Виды сделок по закупкам товаров, работ, услуг

Особенности заключения международных коммерческих договоров. Внешнеторговые сделки на международных товарных биржах, аукционах и торгах (понятие, значение, порядок). Договоры бартера, перевозки, экспедиции и их правовое регулирование. Посреднические договоры (поручения, комиссии, агентский и др.) и их правовое регулирование. Компенсационные сделки. Концессионные соглашения. Международные арендные операции. Правовое регулирование лизинговых операций. Рекламное дело. Виды коммерческих сделок, заключаемые на международных выставках и ярмарках. Организация технического обслуживания и предоставление услуг потребителям. Операции с давалъческим сырьем. Простая консигнация. Правовое регулирование расчетных отношений во внешнеэкономической деятельности.

Тема 9. Международный обмен лицензиями. Правовой режим международного лицензирования

Понятие и сущность международного лицензирования. Правовое регулирование международного лицензирования. Особенности международной торговли лицензиями. Характерные черты международных лицензионных операций. Виды соглашений в международном лицензировании. Правовая охрана изобретений, полезных моделей и промышленных образцов. Правовая охрана товарных знаков. Некоммерческие формы передачи технологии. Коммерческие формы передачи технологии.

7.Учебная литература и ресурсы информационно-телекоммуникационной сети "Интернет", включая перечень учебно-методического обеспечения для самостоятельной работы обучающихся по дисциплине

7.1 Основная литература

1. *Прокушев, Е. Ф.* Внешнеэкономическая деятельность : учебник и практикум для вузов / Е. Ф. Прокушев, А. А. Костин ; под редакцией Е. Ф. Прокушева. — 12-е изд., перераб. и доп. — Москва : Издательство Юрайт, 2023. — 479 с. — (Высшее образование). — ISBN 978-5-534-17237-9. — Текст : электронный // Образовательная платформа Юрайт [сайт]. — URL: https://urait.ru/bcode/532683 (дата обращения: 07.05.2025).

2. *Прокушев, Е. Ф.* Организация внешнеэкономической деятельности : учебник и практикум для вузов / Е. Ф. Прокушев, А. А. Костин ; под редакцией Е. Ф. Прокушева. — 2-е изд. — Москва : Издательство Юрайт, 2025. — 169 с. — (Высшее образование). — ISBN 978-5-534-17238-6. — Текст : электронный // Образовательная платформа Юрайт [сайт]. — URL: https://urait.ru/bcode/568550 (дата обращения: 07.05.2025).

3. *Прокушев, Е. Ф.* Организация и техника внешнеторговых операций : учебник и практикум для вузов / Е. Ф. Прокушев, А. А. Костин ; под редакцией Е. Ф. Прокушева. — 2-е изд., перераб. и доп. — Москва : Издательство Юрайт, 2025. — 202 с. — (Высшее образование). — ISBN 978-5-534-17239-3. — Текст : электронный // Образовательная

платформа Юрайт [сайт]. — URL: https://urait.ru/bcode/568140 (дата обращения: 07.05.2025).

7.2. Дополнительная литература

1. Бородавкина, Н.Ю. Управление внешнеэкономической деятельностью [Электронный ресурс] : учебно-методическое пособие. / Н.Ю. Бородавкина. – Калининград :БФУ им. И.Канта (Балтийский федеральный университет им. И.Канта. Режим доступа: http://e.lanbook.com/books/element.php?pl1_id=13219 — Загл. с экрана.

2. Петровская В.В. Внешнеэкономическая деятельность: учебник для бакалавриата и магистратуры. / В.В.Покровская. – М.: изд-во Юриайт. 2017. Режим доступа: https://www.biblio-online.ru/book/A06AA752-E81B-4168-AFC8-3A241632236B

7.3 Учебно-методическое обеспечение самостоятельной работы

1. Петрова, Г.В. Международное частное право. / Г.В. Петрова. – М.: Юрайт. 2015. Режим доступа: http://www.biblio-online.ru.

2.Международное частное право: Сборник нормативных актов. / Сост. Дмитриева Г.К., Филимонова М.В.- М.: Изд-во «Проспект», 2007.

7.4. Нормативные правовые документы

1. Конституция Российской Федерации : офиц. текст(в дейст.ред.) // правовой сервер «Консультант плюс» / [Электронный ресурс] / Режим доступа: http://www.consultant.ru/

2. Гражданский кодекс Российской Федерации (части 1, 2, 3, 4) (в дейст.ред.) // правовой сервер «КонсультантПлюс» / [Электронный ресурс] / Режим доступа: http://www.consultant.ru/

3. Налоговый кодекс Российской Федерации (часть 1)(в дейст.ред.) // правовой сервер «КонсультантПлюс» / [Электронный ресурс] / Режим доступа: http://www.consultant.ru/

4. Налоговый кодекс Российской Федерации (часть 2)(в дейст.ред.) // правовой сервер «КонсультантПлюс» / [Электронный ресурс] / Режим доступа: http://www.consultant.ru/

5. Таможенный кодекс Российской Федерации(в дейст.ред.) // правовой сервер «Консультант плюс» / [Электронный ресурс] / Режим доступа: http://www.consultant.ru/

6. Об экспортном контроле :федер. закон от 18.07.1999 № 183-ФЗ(в дейст.ред.) // правовой сервер «КонсультантПлюс» / [Электронный ресурс] / Режим доступа: http://www.consultant.ru/

7. Об инвестиционной деятельности в Российской Федерации, осуществляемой в форме капитальных вложений:федер. закон от 25.02.99 (в дейст.ред.) // правовой сервер «Консультант плюс» / [Электронный ресурс] / Режим доступа: http://www.consultant.ru/

8. Об акционерных обществах : федер. закон РФ от 24.11.95 № 208-ФЗ(в дейст.ред.) // правовой сервер «КонсультантПлюс» / [Электронный ресурс] / Режим доступа: http://www.consultant.ru/

9. О правовом положении иностранных граждан в Российской Федерации : федер. закон от 07.07.2002№86-ФЗ (в дейст.ред.) // правовой сервер «Консультант плюс» / [Электронный ресурс] / Режим доступа: http://www.consultant.ru/

10. О государственных и муниципальных унитарных предприятиях:федер. закон от 14.11.2002№161-ФЗ(в дейст.ред.) // правовой сервер «КонсультантПлюс» / [Электронный ресурс] / Режим доступа: http://www.consultant.ru/

11. Об основах государственного регулирования внешнеторговой деятельности :федер. закон от 08.12.2003(в дейст.ред.) // правовой сервер «КонсультантПлюс» / [Электронный ресурс] / Режим доступа: http://www.consultant.ru/

12. О валютном регулировании и валютном контроле:федер. закон от 10.12.2003(в дейст.ред.) // правовой сервер «КонсультантПлюс» / [Электронный ресурс] / Режим

доступа: http://www.consultant.ru/

13. О соглашениях о разделе продукции :федер. закон от 30.12.1995 № 225(в дейст.ред.) // правовой сервер «КонсультантПлюс» / [Электронный ресурс] / Режим доступа: http://www.consultant.ru/

14. О континентальном шельфе Российской Федерации :федерал. закон от 30.11.1995 № 187-ФЗ (в дейст.ред.) // правовой сервер «федерал. закон Консультант плюс» / [Электронный ресурс] / Режим доступа: http://www.consultant.ru/

15. Об особой экономической зоне в Калининградской области:федер. закон от 22.01.96 №13-ФЗ (в дейст.ред.) // правовой сервер «Консультант плюс» / [Электронный ресурс] / Режим доступа: http://www.consultant.ru/

16. О специальных защитных, антидемпинговых и компенсационных мерах при импорте товаров :федер. законот 08.12.2003 №165-ФЗ (в дейст.ред.) // правовой сервер «Консультант плюс» / [Электронный ресурс] / Режим доступа: http://www.consultant.ru/

17. Гражданско-процессуальный кодекс Российской Федерации(в дейст.ред.) // правовой сервер «КонсультантПлюс» / [Электронный ресурс] / Режим доступа: http://www.consultant.ru/

18. Арбитражно-процессуальный кодекс Российской Федерации (в дейст.ред.) // правовой сервер «КонсультантПлюс» / [Электронный ресурс] / Режим доступа: http://www.consultant.ru/

19. Об иностранных инвестициях в РФ :федер. закон от 09.07.1999 №160-ФЗ(в дейст.ред.) // правовой сервер «КонсультантПлюс» / [Электронный ресурс] / Режим доступа: http://www.consultant.ru/

20. Об особых экономических зонах :федер. закон от 22.07.2005 №166-ФЗ (в дейст.ред.) // правовой сервер «КонсультантПлюс» / [Электронный ресурс] / Режим доступа: http://www.consultant.ru/

21. О торгово-промышленных палатах в Российской Федерации : федер. закон от 07.07.1993 №5340-1(в дейст.ред.) // правовой сервер «КонсультантПлюс» / [Электронный ресурс] / Режим доступа: http://www.consultant.ru/

22. О третейских судах в Российской Федерации :федер. закон от 24.07.2002 №102-ФЗ(в дейст.ред.) // правовой сервер «Консультант плюс» / [Электронный ресурс] / Режим доступа: http://www.consultant.ru/

23. О переводном и простом векселе :федер. закон от 11.03.1997г.№48-ФЗ (в дейст.ред.) // правовой сервер «КонсультантПлюс» / [Электронный ресурс] / Режим доступа: http://www.consultant.ru/

24. О таможенном тарифе : федер. законот 21.05.1993г. №5003(в дейст.ред.) // правовой сервер «КонсультантПлюс» / [Электронный ресурс] / Режим доступа: http://www.consultant.ru/

25. О международном коммерческом арбитраже : федер. законот 07.07.1993г. №5338-1 (в дейст.ред.) // правовой сервер «КонсультантПлюс» / [Электронный ресурс] / Режим доступа: http://www.consultant.ru/

26. Парижская конвенция по охране промышленной собственности 1883 г. (в дейст.ред.) // правовой сервер «КонсультантПлюс» / [Электронный ресурс] / Режим доступа: http://www.consultant.ru/

27. Всемирная конвенция об авторском праве 1952 г.// Международное частное право. Сборник нормативных актов.- М., Юрист, 1998.

28. Конвенция ООН 1954г. по вопросам гражданского процесса// Международное частное право. Сборник нормативных актов.- М., Юрист, 1998.

29. Конвенция, устанавливающая единообразный закон о переводном и простом векселях 1930 г.// Международное частное право. Сборник нормативных актов. М., Юрист, 1998.

30. Конвенция ООН 1974 г. об исковой давности в международной купле-продаже товаров 347 (в дейст.ред.) // правовой сервер «КонсультантПлюс» / [Электронный ресурс] /

Режим доступа: http://www.consultant.ru/

31. Унифицированные правила по инкассо в ред. 1978 г.// Международное частное право. Сборник нормативных актов. М., Юрист, 1998.

32. Конвенция ООН 1980 г. о договорах международной купли-продажи товаров.// Международное частное право. Сборник нормативных актов. М., Юрист, 1998.

33. Приложение «Инкотермс» в ред. 2000 г.(в дейст.ред.) // правовой сервер «Консультант плюс» / [Электронный ресурс] / Режим доступа: http://www.consultant.ru/

34. Унифицированные правила и обычаи для документарных аккредитивов в ред. 1993 г.// Международное частное право. Сборник нормативных актов. М., Юрист, 1998.

35. Евразийская патентная конвенция 1994 г. (в дейст.ред.) // правовой сервер «Консультант плюс» / [Электронный ресурс] / Режим доступа: http://www.consultant.ru/

36. Положение «О международном коммерческом арбитражном суде при Торгово-промышленной палате РФ» от 7.07.2006. (в дейст.ред.) // правовой сервер «Консультант плюс» / [Электронный ресурс] / Режим доступа: http://www.consultant.ru/

37. Конвенция ООН 1961г., отменяющая требование легализации иностранных официальных документов// Международное частное право. Сборник нормативных актов. М., Юрист, 1998.

38. «Об инвестиционной деятельности в Хабаровском крае». Закон Хабаровского края от 31.05.2000 № 219(в дейст.ред.) // правовой сервер «Консультант плюс» / [Электронный ресурс] / Режим доступа: http://www.consultant.ru/

39. Постановление Губернатора Хабаровского края от 05.05.2014 №114 «О создании консультативного совета по иностранным инвестициям при губернаторе Хабаровского края» (в дейст.ред.) // правовой сервер «КонсультантПлюс» / [Электронный ресурс] / Режим доступа: http://www.consultant.ru/

7.5. Интернет-ресурсы, справочные системы

1. www.elibrary.ru– научная электронная библиотека
2. http://dviu.ranepa.ru/index.php?page=bibi2&rc=bibi– электронная библиотека ДВИУ
3. http://e.lanbook.com - электронно- библиотечная система «Лань»
4. http://www.iprbookshop.ru– электронно- библиотечная система «IPRbooks»
5. http://www.biblio-onlain.ru– электронно-библиотечная система ЭБС «Юрайт»
6. http://www.gks.ru/– сайт федеральной службы государственной статистики РФ
7. http://www.gov.ru/– сервер органов государственной власти Российской Федерации
8. http://www.Cir.ru Университетская информационная система России
9. http://www.intertech.ru / Dictionary business. Asp - INTERTECH / Научный центр Интернет – технологий. Словарь электронный бизнес.
11. http://kremlin.ru -официальный сайт Президента России.
12. http://www.duma.gov.ru - официальный сайт Государственной Думы Федерального собрания Российской Федерации.
13. http://www.government.ru – официальный сайт Правительства Российской Федерации.
14. www.minfin.ru - официальный сайт Министерства финансов Российской Федерации.
15. http://www.consultant.ru- СПС Консультант Плюс.
16. http://www.garant.ru- СПС Гарант
17. http://www.kodeks.ru – СПС Кодекс

7.6. Иные источники

1. Материалы российской научной электронной библиотеки, интегрированной с Российским индексом научного цитирования (РИНЦ) – электронный ресурс. Режим доступа: https://elibrary.ru/defaultx.asp

8. Материально-техническая база, информационные технологии, программное обеспечение и информационные справочные системы

Сведения об оборудованных учебных кабинетах

Адрес	Наименование оборудованных учебных кабинетов	Оснащенность оборудованных учебных кабинетов, перечень программного обеспечения
680000, Хабаровский край, г. Хабаровск, ул. Муравьева-Амурского, д.33	Учебные аудитории для проведения занятий лекционного типа, занятий семинарского типа, курсового проектирования (выполнения курсовых работ), практик, групповых и индивидуальных консультаций, текущего контроля и промежуточной аттестации.	Специализированная мебель для организации рабочих мест обучающихся и преподавателя, технические средства обучения, мультимедийное оборудование, доступ к сети «Интернет» и электронной информационно-образовательной среде. Программное обеспечение: Microsoft Windows, пакет Microsoft office, антивирусное программное обеспечение.
680000, Хабаровский край, г. Хабаровск, ул. Муравьева-Амурского, д.33	Специализированные аудитории, оборудованные для проведения занятий по информационным технологиям (компьютерные классы)	Специализированная мебель для организации рабочих мест обучающихся и преподавателя, технические средства обучения, мультимедийное оборудование, доска маркерная, учебные пособия, тренажеры и другие средства и оборудование. Аудитории обеспечены компьютерной техникой с возможностью подключения к сети «Интернет» и электронной информационно-образовательной среде организации. Программное обеспечение: Microsoft Windows, пакет Microsoft office, антивирусное программное обеспечение, справочно-правовая система «Консультант плюс», информационно-справочная система «Кодекс», Any Logic University, KNIME (Open Source программное обеспечение с открытым исходным кодом), Gretl, Statgraphics Centurion XV Academic Pro, 1С Предприятие 8 для учебных заведений, Eviews Academic, Adobe Photoshop
680000, Хабаровский край, г. Хабаровск, ул. Муравьева-Амурского, д.33	Учебные аудитории для самостоятельной работы обучающихся	Специализированная мебель для организации рабочих мест обучающихся, технические средства обучения, мультимедийное оборудование, доступ к сети «Интернет» и электронной информационно-образовательной среде. Программное обеспечение: Microsoft Windows, пакет Microsoft office, антивирусное программное обеспечение.
680000, Хабаровский край,	Специализированная аудитория, оборудованная для проведения занятий по	Специализированная мебель для организации рабочих мест обучающихся и преподавателя, технические средства обучения,

г. Хабаровск, ул. Муравьева-Амурского, д.33	криминалистике / кабинет криминалистики	мультимедийное оборудование, доска маркерная, макеты, реактивы, раздаточные методические материалы и наглядные пособия, реквизит к осмотру места происшествия, доступ к сети «Интернет» и электронной информационно-образовательной среде. Программное обеспечение: Microsoft Windows, пакет Microsoft office, антивирусное программное обеспечение.
680000, Хабаровский край, г. Хабаровск, ул. Муравьева-Амурского, д.33	Учебный зал судебных заседаний	Специализированная мебель для организации рабочих мест обучающихся и преподавателя, технические средства обучения, мультимедийное оборудование, доска маркерная, атрибуты, отражающие судебную символику (судебная мантия, герб и флаг Российской Федерации), молоток судьи, клетка для подсудимого, доступ к сети «Интернет» и электронной информационно-образовательной среде. Программное обеспечение: Microsoft Windows, пакет Microsoft office, антивирусное программное обеспечение.
680000, Хабаровский край, г. Хабаровск, ул. Муравьева-Амурского, д.33, Точка кипения	Центр (класс) деловых игр	Специализированная мебель для организации рабочих мест обучающихся и преподавателя, технические средства обучения, мультимедийное оборудование, учебно-наглядные пособия, доска маркерная, доступ к сети «Интернет» и электронной информационно-образовательной среде. Программное обеспечение: Microsoft Windows, пакет Microsoft office, антивирусное программное обеспечение.
680000, Хабаровский край, г. Хабаровск, ул. Муравьева-Амурского, д.33	Специальная библиотека (библиотека ограниченного доступа) /	Помещение для самостоятельной работы обучающихся. Специализированная мебель для организации рабочих мест обучающихся, технические средства обучения, мультимедийное оборудование. Читальный зал научной библиотеки оснащен компьютерной техникой с возможностью подключения к сети «Интернет» и электронной информационно-образовательной среде. Программное обеспечение: Microsoft Windows, пакет Microsoft office, антивирусное программное обеспечение.
680000, Хабаровский край, г. Хабаровск, ул. Муравьева-Амурского, д.33	Кабинет иностранных языков	Специализированная мебель для организации рабочих мест обучающихся и преподавателя, технические средства обучения, мультимедийное оборудование, доска маркерная, макеты, наглядные учебные пособия, доступ к сети «Интернет» и электронной информационно-образовательной среде. Программное обеспечение: Microsoft Windows, пакет Microsoft office, антивирусное программное обеспечение.
680000, Хабаровский край,	Криминалистический полигон	Оборудован специальными средствами и другими материально-техническими средствами для осуществления специальной подготовки

г. Хабаровск, ул. Муравьева-Амурского, д.33		обучающихся, манекен человека. Укомплектован переносным мультимедийным оборудованием, доступ к сети «Интернет» и электронной информационно-образовательной среде. Программное обеспечение: Microsoft Windows, пакет Microsoft office, антивирусное программное обеспечение.
680000, Хабаровский край, г. Хабаровск, ул. Муравьева-Амурского, д.33	Помещение для студенческой правовой консультации (юридическая клиника)	Помещение укомплектовано специализированной мебелью и переносным мультимедийным оборудованием, доступ к сети «Интернет» и электронной информационно-образовательной среде.
680000, Хабаровский край, г. Хабаровск, ул. Муравьева-Амурского, д.33	Научно-исследовательская лаборатория	Специализированная мебель для организации рабочих мест обучающихся и преподавателя, технические средства обучения, мультимедийное оборудование, доска маркерная, доступ к сети «Интернет» и электронной информационно-образовательной среде. Программное обеспечение: Microsoft Windows, пакет Microsoft office, антивирусное программное обеспечение.
680000, Хабаровский край, г. Хабаровск, ул. Муравьева-Амурского, д.33	Помещения для научно-исследовательской работы	Специализированная мебель для организации рабочих мест обучающихся и преподавателя, технические средства обучения, мультимедийное оборудование, доска маркерная, доступ к сети «Интернет» и электронной информационно-образовательной среде. Программное обеспечение: Microsoft Windows, пакет Microsoft office, антивирусное программное обеспечение.
680000, Хабаровский край, г. Хабаровск, ул. Муравьева-Амурского, д.33	Актовый зал	Специализированная мебель для организации рабочих мест обучающихся и преподавателя, технические средства обучения, мультимедийное оборудование, доступ к сети «Интернет» и электронной информационно-образовательной среде. Программное обеспечение: Microsoft Windows, пакет Microsoft office, антивирусное программное обеспечение.
680000, Хабаровский край, г. Хабаровск, ул. Муравьева-Амурского, д.33	Спортивный зал	Спортивный инвентарь